

## 新闻中心

- 新闻资料
- 技术研发
- 下载中心
- 视频中心
- 服务问答
- 知识百科
- 企业相册



## 国内行业新闻

您当前位置: 首页 -> 新闻列表 >> 国内行业新闻

### 中国LED产业专利现状及对策

发布时间:2011-10-10 作者:熊栩 审核:熊栩 总点击: 文章来源: www.5s1ed.com [导读](#) [关闭该页](#)

#### 中国LED产业喜忧参半

业内统计,随着中国政府的大力推动和LED上游设备及LED蓝宝石基板材料等基地的大规模建设,预计2015年中国LED产业将达到5000亿人民币的规模。为了争夺这一大得诱人的市场蛋糕,全球众多LED厂家纷纷将中国市场定为未来着重发展的区域,这对蓬勃发展中的中国LED产业来讲,可谓喜忧参半。

全球LED重要企业将中国作为未来几年重要战略市场,不仅可以加速中国整体LED产业的发展步伐,还可促进中国LED产业结构的进一步完善。但是对中国LED企业、尤其是缺乏LED专利的企业来讲,外企的大规模涌入,带来更多的市场竞争的加剧。

中国国家知识产权局研究中心主任毛金生先生发表“中国LED产业专利现状及对策”时,曾指出:以全球LED专利布局来看,日本最强,专利数比重占全球28%,而中国大陆占全球比重仅9.3%。在LED芯片基片制造方面,中国近90%的企业选择向日本日亚化学缴纳不菲的专利费。

虽然近几年中国大陆地区LED照明技术专利申请率全球第一,既包含来中国投资的海外企业申请的专利数量,也涵盖中国本地企业申请额。但在中国原创的专利申请中,实用新型专利比例高达68.5%,发明专利申请量占比仅为31.5%,专利申请的结构有待优化,同时在华的外资企业申请量较大;中国大陆LED照明专利申请总量中,涉及市场应用、封装的专利申请分别为2.1万多件和3000多件,分别占申请总量的82.5%和12%,而涉及产业上游的外延技术和芯片制造的申请量差距明显。

中国LED企业为LED国际市场上专利维权的弱者

在这种情况下,多数中国LED企业笼罩在随时被起诉的阴霾下。同时,也有业内人士指出,中国是LED生产大国,但不是技术强国和应用大国。近些年来,中国的LED企业凭借成本优势在海外市场扩张飞快,这给国际竞争对手带来了压力,加之国际大厂对飞速发展的中国LED市场虎视眈眈,中国企业如果依然靠低价、低技术,甚至模仿发展模式打拼国际市场,一旦遭遇专利纠纷,就无还手之力,这就使长期徘徊在低端的中国企业成了LED国际市场上专利维权的弱者。

2008年美国突然发动的“337调查”,虽然最终以和解收场,但中国被诉企业却付出了高额的和解费。为了应对这种专利突袭,中国官方和一些LED企业开始注重发展LED专利。

中国政企联合,寻找LED专利纷争突破口

中国大陆政府计划在十二五期间强化大陆LED上游磊晶及芯片专利布局,以补足大陆在LED上游专利所出现缺口,同时,制定LED国家及行业标准,以加速LED应用产品普及率。2011年,LED产业发展最活跃的深圳市,成立了LED专利联盟,搭建了大陆首家LED专利数据库。LED应用产品才可能销往日本等国外市场。专家出招为中国LED企业解惑。

除了通过并购将LED专利转化为己用外,市场上部份还建议中国本土厂商借由以下方式来分解LED专利之争带来的风险。如:

1、政府与企业合办专利银行

面对国际专利战争,集合众人之力设立专利银行,日本与韩国为这方面的领先者。

早在2009年,日本就由政府与民间合作成立“产业革新机构公司”(INCJ)。之前SONY、TOSHIBA、日立宣布将合资成

立Japan Display，就是由INCJ出面主导把注。韩国也在2010年成立了Intellectual Discovery，宣布将由政府与民间合作，强力在市场搜刮专利权，期待能在科技专利战中无往不利。2011年8月，台湾设立LED“反诉型基金”，全力协助LED厂商迎接国际专利战。

#### 2、建立产业策略联盟

中国LED企业的专利实力还比较弱小，无论是采取外部策略--购买许可，还是采取内部策略--技术创新、申请专利，都需要花费相当多的时间和资源来积累实力，可通过协会或者成立联盟来联合应对涉及知识产权的侵权行为和法律诉讼。目前，中国各省市尤其是珠三角和长三角，都已成立了多个LED相关联盟，并开始积极着手成员企业发展过程中遇到的重大问题。

#### 3、与台商结盟，以欧美专利制约日系专利

通过获取美国LED企业的相关专利授权，来对抗日本LED企业的专利权主张。台湾LED发展中，台湾LED企业的成长历史则是该方式的典型代表。

台湾按LED市场份额排序的话，目前约占全球LED产业产值的25%，仅次于日本。其LED产业上取得重大突破，主要得益于日本大厂忽视的细分市场。

目前，中国LED业者很难从欧美日强大的专利交管网中脱颖而出，尽早争取获得主流技术的专利许可，将是短期内避免专利侵权之争的有效方式。美国LED外延芯片大厂签署战略合作协议，此举也被业界看作是化解海外产品销售中的专利风险的重要方式。

同时，借由制订中国LED产品的性能标准，适当提高国外LED产品进入大陆市场的门槛，争取通过标准规范实现与国外企业的专利交叉许可

